



CONFIGURA TU EMPRESA DE ACN

Identificación comercial: _____ Contraseña: _____

Sitio web personalizado de ACN: _____ .acnibo.com
(Ej: john doe.acnibo.com)

Tus líderes patrocinadores

Nombre: _____ Puesto: _____ Número de teléfono: _____

Nombre: _____ Puesto: _____ Número de teléfono: _____



Tu "POR QUÉ"



Gana bonos por clientes e ingreso residual

PUESTOS Y CALIFICACIONES (cómo comenzar)

CQ	Customer Qualified IBO	ETL	Executive Team Leader	RC	Regional Coordinator	RD	Regional Director
EL CQ DEBE MANTENER 7 puntos de clientes personales de al menos 3 servicios 2 servicios*	O <i>Tráztate la meta de asistir a ETL lo más rápido posible</i>	30 PUNTOS POR CLIENTES EN TOTAL (personales y de tu organización)	El ETL debe mantener CQ con 30 puntos en total	200 PUNTOS POR CLIENTES EN TOTAL (personales y de tu organización)	Un mínimo de 200 puntos por clientes en total en tu equipo con un máximo de 100 puntos por clientes por rama.	600 PUNTOS POR CLIENTES EN TOTAL (personales y de tu organización)	Un mínimo de 600 puntos por clientes en total en tu equipo con un máximo de 200 puntos por clientes por rama

Comisiones que adquieres por tus clientes

BONOS POR CLIENTES MENSUALES (se pagan cada semana)

ADQUIERE AL MENOS	PARA UN TOTAL DE
Los nuevos IBO reciben \$75 si alcanzan CQ en 30 días	\$75
5 servicios y 10 puntos	\$200
\$200 por cada 3 servicios 6 puntos adicionales	↓
8 servicios y 16 puntos	\$400
11 servicios y 22 puntos	\$600

INGRESO RESIDUAL PERSONAL (se paga cada mes)

1-39 puntos	3%
40-59 puntos	5%
60-99 puntos	10%
100-149 puntos	14%
150-199 puntos	17%
200+ puntos	20%

Puedes ganar
3%-20%
a través de tus
clientes personales

Comisiones adquiridas
por los clientes que tengas

BONOS POR CLIENTES MENSUALES (se pagan cada semana)



COMISIONES POR INGRESOS RESIDUALES (se pagan cada mes)

Nivel	Ingresos residuales
1	4%
2	4%
3	4%
4	4%
5	4%

Consulta el Plan de compensación de ACN para ver todos los detalles. Las ganancias como IBO de ACN se basan exclusivamente en la venta exitosa de productos a los clientes y el uso que estos hagan de los productos. Las personas incurrirán en gastos durante el proceso de operar su empresa de ACN, tales como la cuota de activación, el cargo de asistencia comercial y la cuota de renovación anual, así como otros posibles gastos de operación. Al igual que con cualquier negocio, las ganancias y el éxito en ACN no están garantizados, y dependen mayormente de la perseverancia y esfuerzo individuales, así como de los resultados en la adquisición de clientes personalmente o a través de su equipo. Las personas no obtendrán remuneración y perderán dinero como IBO si no se adquieren clientes.

*Las comisiones por CAB se pagan cuando los nuevos IBO se califican como Customer Qualified en sus primeros 30 días.

**Promoción para 2021: EL CQ DEBE MANTENER 7 puntos de clientes personales de al menos 3 servicios o 12 puntos de clientes de al menos 2 servicios.



Crea tu lista de contactos

Es de aquí de donde provendrán tus IBO, clientes y referencias.

¡HAZ UNA LISTA DE TODAS LAS PERSONAS
QUE CONOZCAS! ¡NO PREJUZGUES!



Organiza tus dos primeras reuniones virtuales

Fecha: _____ Hora: _____

Fecha: _____ Hora: _____

¡COMIENZA
A INVITAR!

En tus primeras 24 horas, invita a un mínimo de 5 a 7 personas a tu primera presentación.

Sé natural al invitar, hazlo con naturalidad.

"Hola, (nombre);
Acabo de ver algo que me interesa mucho. Puede que esto sea para ti o no; sin embargo, estoy acercándome con algunos de mis amigos más cercanos para que le echen un vistazo. Nos vamos a reunir por ZOOM a las (hora, día, ubicación). ¿Te gustaría acompañarnos?"

Si hacen preguntas:

"Recién lo estoy conociendo, por lo que todavía no tengo todas las respuestas necesarias. Necesitar ver esto y acercarme así como yo lo vi."

0

"Hola! Quiero preguntarte algo; ¿qué vas a hacer el (día) a las (hora)? (¿Estás libre? Excelente) O (¿Podrías cambiar un poco tus planes?). Acabo de ver algo que me entusiasmó mucho y pensé en compartirlo contigo. Es una gran oportunidad, ademas estarías apoyando a una fundación que ayuda a combatir el hambre en la población infantil. Créeme, conociéndote, sé que te gustaría escuchar acerca de esto. Estoy invitando a algunos de mis amigos más cercanos a una reunión vía ZOOM a las (hora, día y ubicación). ¿Te gustaría acompañarnos?"

Si hacen preguntas, cuéntales sólo de quien te habló del negocio:

"Apenas acabo de conocer esta oportunidad, así que preferiría no hablarte más al respecto. En serio necesitas ver esto de la misma forma en que yo lo vi. Tomando en cuenta nuestra amistad, ¿me harías un favor echándole un vistazo?"

Si no creen lograrlo:

"¿Cuándo crees que podamos reunirnos?"



Califícate: asciende a IBO CQ (Customer Qualified)

Gana tu primer bono por adquisición de clientes y posiciónate para ganar ingreso residual.

Los nuevos IBO reciben \$75 si alcanzan CQ en 30 días.

Consulta las ofertas de bonos mensuales de ACN para descubrir cómo puedes ganar aún más por adquirir clientes.

Servicios recomendados para ofrecer:

- Protección contra el robo de identidad (2 a 100 puntos)
- Telefonía móvil (de 1 a 8 puntos)
- Electricidad (de 1 a 8 puntos)
- Seguridad y automatización (8 puntos)
- Internet de alta velocidad (hasta 2 puntos)
- Televisión (de 2 a 5 puntos)
- Procesamiento de pagos (de 1 a 3 puntos)

vivint
authorized retailer

Spectrum
AUTHORIZED RETAILER

IDSeal™

DIRECTV

dish
Authorized Retailer

AT&T

XOOM
energy.

Flash
MOBILE

Frontier
AUTHORIZED SALES AGENT

Sphere
powered by TrueCommerce

¡Gana bonos para pagar tus servicios! Para los Empresarios independientes (IBO)

Refiere a un amigo Flash Mobile

Refiere a **5** clientes de Flash Mobile y obtén una línea de servicio GRATIS.*

PowerUP XOOM Energy

Refiere a **12** o más clientes residenciales de gas natural o a **12** o más clientes de electricidad de XOOM Energy y recibe un BONO equivalente al cargo promedio de mercancía solamente de la factura de tus clientes.*

Ve por 5 IDSeal

Obtén **5** clientes de IDSeal y recibe un bono equivalente al costo mensual trimestral y anual de tu suscripción a IDSeal.*

¡IMAGINA TODO LO QUE PUEDES AHORRAR CADA AÑO!

*No incluye impuestos ni sobrecargos. Se aplican términos y condiciones.



Con el Proyecto Alimentando Niños, nuestros clientes nos ayudan a alimentar a niños y familias necesitados simplemente por ser clientes.

Guión ILUSTRATIVO para adquirir clientes

“¿Me harías un GRAN favor?” O bien “¡Necesito tu ayuda!”

“Acabo de comenzar mi propio negocio ofreciendo servicios que usamos todos los días.”

OPCIONAL – “Estoy haciendo esto porque_____.”
(;Habla de tu motivación!)

“Si pudiera ofrecerte un mejor precio por cualquiera de los servicios que utilizas, como telefonía móvil, TV, Internet, gas y electricidad, ¿te harías cliente mío? ¡Significaría mucho para mí!”

(Habla de un servicio concreto)

“¿Me harías un gran favor personal y me ayudarías echándole un vistazo a uno o más de mis servicios?”

(ENCUESTA)

“Excelente; lo que necesito es obtener información de ti... voy a enviarte un enlace (por mensaje de texto o correo electrónico)...”

Mira el corto video, toma la encuesta ¡y me pondré en contacto contigo de inmediato!



Pon la próxima formación virtual disponible en tu horario, y te recomendamos que te inscribas en el próximo evento ELEVATE o EMERGE.

Los eventos de entrenamiento internacionales de ACN ofrecen capacitación proporcionada por los fundadores y los líderes de ACN.
Aprende de los mejores; conviértete en uno de los mejores.

SÍGUENOS EN LAS REDES SOCIALES:

@acninc

@acninc

@acnnews

/acnofficial

/acn